

Q-Maritime Services

Die Lösung für Schiffsausrüster/-zulieferer auf Basis Microsoft Dynamics NAV

Der Markt der Schiffsausrüster und Schiffszulieferer ist ein weltweites Geschäftsfeld mit hohem Termindruck. Just-in-time-Anforderungen sind der Standard und fordern einen hohen logistischen Aufwand. Verschiedene Sprachen erschweren die Kommunikation, verschiedene Währungen die Übersicht. Häufig haben Geschäftsabläufe reinen Projektcharakter. Die Abwicklung von Zollformalitäten gehört zum Tagesgeschäft.



Für die Zukunft gerüstet

Um den genannten Anforderungen gerecht zu werden, benötigen die Unternehmen eine leistungsstarke Software-Lösung. Q-Maritime Services auf Basis des ERP-Systems Microsoft Dynamics NAV bietet u.a. mit folgenden Funktionen hohe Automatisierungs- und Beschleunigungseffekte.

Übersicht Funktionen:

- Auftragsbezogene Einkaufsbestellungen durch Verknüpfung von Einkauf und Verkauf
- Preiskalkulation auf Basis tatsächlicher Einkaufspreise laut Anfrage
- XML-basierender Datenexport an ATLAS/Zoll-Provider (Optional)
- Vollständige Vorgangsübersicht pro Interessent/Kunde (Anzahl und Status Anfragen, Angebote, Aufträge etc.)
- Entwicklung eigener Artikelkataloge mit Referenzierung auf den ISSA- oder IMPA-Katalog möglich
- Spezielle Unterstützung des technischen Spare Parts-Geschäfts inkl. Funktion „Dummy-Artikel“ (Custom-Artikel)
- Spezielle Unterstützung des Proviantgeschäftes
- Abbildung der Dimension „Schiff“ verknüpft mit allen relevanten Datentabellen

Einkauf und Verkauf

Das Kundenregister enthält alle maßgeblichen Kundeninformationen. Diese stehen allen Anwendern, die sie benötigen, sofort und permanent zur Verfügung. Die Bearbeitung von Anfragen, Angeboten und Aufträgen sowie die Abrechnung laufen verkaufsseitig über eine zentrale Vorgangsnummer. Aus dem System erfolgt ein automatischer Vorschlag für einen aktuellen Preis zu einem abgefragten Artikel eines bestimmten Kunden. Elektronische Angebotsanfragen und andere Belegarten können in Q-Maritime Services übernommen werden (Option ShipServ/Sea-Supplier-Anbindung). Die Mehrsprachenfähigkeit der Software ermöglicht die problemlose Wahl einer Kommunikationssprache für den jeweiligen Kunden.

Lager

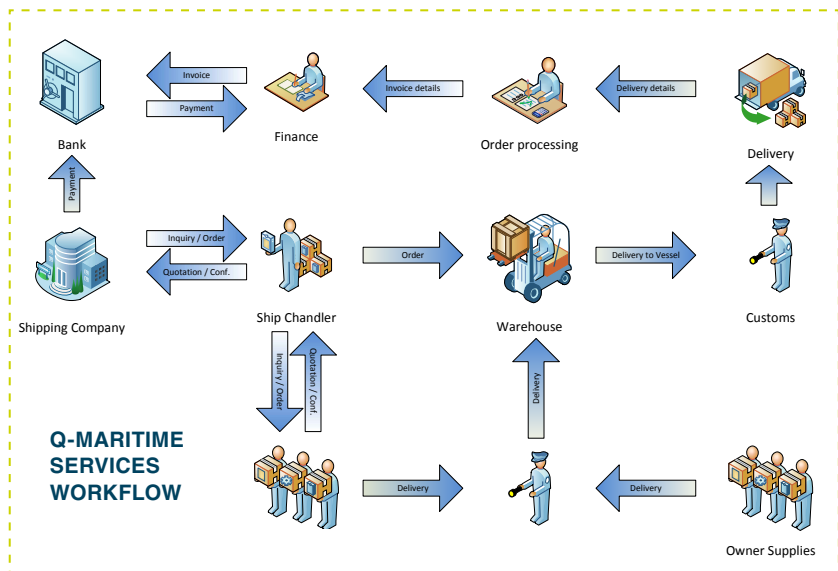
Produkte und Katalogartikel mit Dummy-Funktion können im System registriert werden. Dazu gehören auch Teilenummern, Abmessungen, Farben und weitere Spezifikationen.

Customer Relationship Management (CRM)

Das CRM-Modul unterstützt die Auflistung aller Interaktionen mit bestehenden und potentiellen Kunden. So haben Sie Ihre Kundenbeziehungen immer im Überblick, zum Beispiel Schiffseigentümer, Betreiber, Manager, Schiffsnamen, Historie und mehr.

Integration Dokumenten-Management-System „lobo“ (optional)

In Kundenprojekten hat es sich gezeigt, dass die Kombination aus ERP-System und einem Dokumenten-Management-System (DMS) gerade für Schiffsausrüster eine äußerst produktive Konstellation darstellt. So läßt sich zum Beispiel sämtliche Korrespondenz (Zeichnungen, Zolldokumente, Liefernachweise, Rechnungen etc.) per E-Mail, Fax oder Post empfangen und mit den relevanten geschäftlichen Informationen der Business-Lösung in ein zentrales digitales Archiv zusammenführen. Sie erhalten einen schnellen Überblick über die gesamte Historie zum Schiff/Kunden/Projekt/Auftrag, entsprechende Such- und Vorgangskosten in Papierarchiven entfallen. Weitere Anwendungsszenarien runden diese Lösungskombination ab, zum Beispiel die Beschleunigung eingehender Rechnungen über Prüfung, Freigabe und Weiterleitung.



Qurius bietet Technologien für Design, Architektur, Infrastruktur-, Realisierung- und System-Management von Microsoft-basierten Business- und IT-Lösungen. Mit Stammsitz in Zaltbommel in den Niederlanden bedienen wir Kunden in ganz Europa, darunter Belgien, Deutschland, die Niederlande, Spanien, England und die Tschechische Republik. In diesem Jahr haben wir öffentlich erklärt, 100% Nachhaltigkeit bis 2014 erreichen zu wollen. Wir wollen mit diesem ehrgeizigen Ziel die europäische Führungsrolle auf dem Gebiet nachhaltiger IT-Lösungen übernehmen und der ausgewählte Partner für Kunden mit einer ebenfalls auf Nachhaltigkeit ausgerichteten Unternehmensstrategie werden. Qurius ist seit 1998 an der Euronext Amsterdam notiert. Für weitere Informationen besuchen Sie bitte www.qurius.de.

IHR ANSPRECHPARTNER

Falls Sie mehr über die in diesem Bericht genannten Lösungen wissen möchten, nehmen Sie bitte Kontakt auf mit **Andreas Lemmermann**, Qurius Deutschland AG

Tel. +49 40 451 280 81-48
a.lemmermann@qurius.com

